



Havacılık ve Seyahat Bilişim Çözümlerinde Yükselen Yıldız

2023 Haziran
Sonuçlar Sunumu





Bir Bakışta Hitit



Dünyanın **3. en büyük** havayolu rezervasyon sistemi sağlayıcısı*



En küçüğünden en büyüğüne **tüm havayollarına uygun** tek bir entegre çözüm



Covid öncesi **yolcu ve gelir** seviyesini aşan performans



Bulut tabanlı, **modern ve esnek teknoloji** altyapısıyla dünya çapında ölçeklenme



Crane Partner Topluluđu

Tüm dünyada farklı iş modellerindeki
Partnerlerin ihtiyaçlarını karşılıyoruz



47
ÜLKE

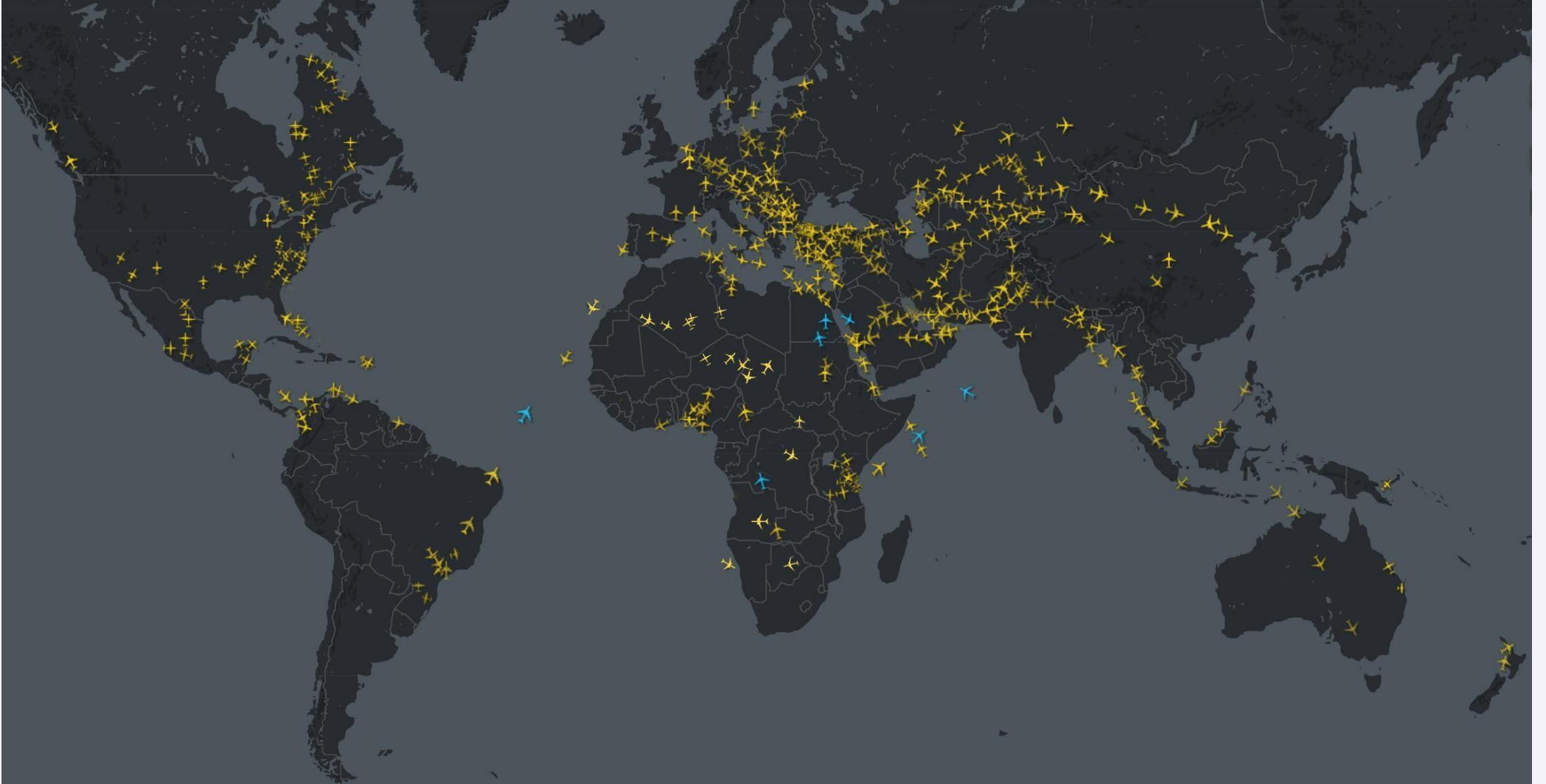
67
PARTNER

Hitit'in Crane ürün ve
çözümlerinden yararlanıyor



Dünyanın dört bir köşesinde havacılığın kalbi Hitit ile atıyor

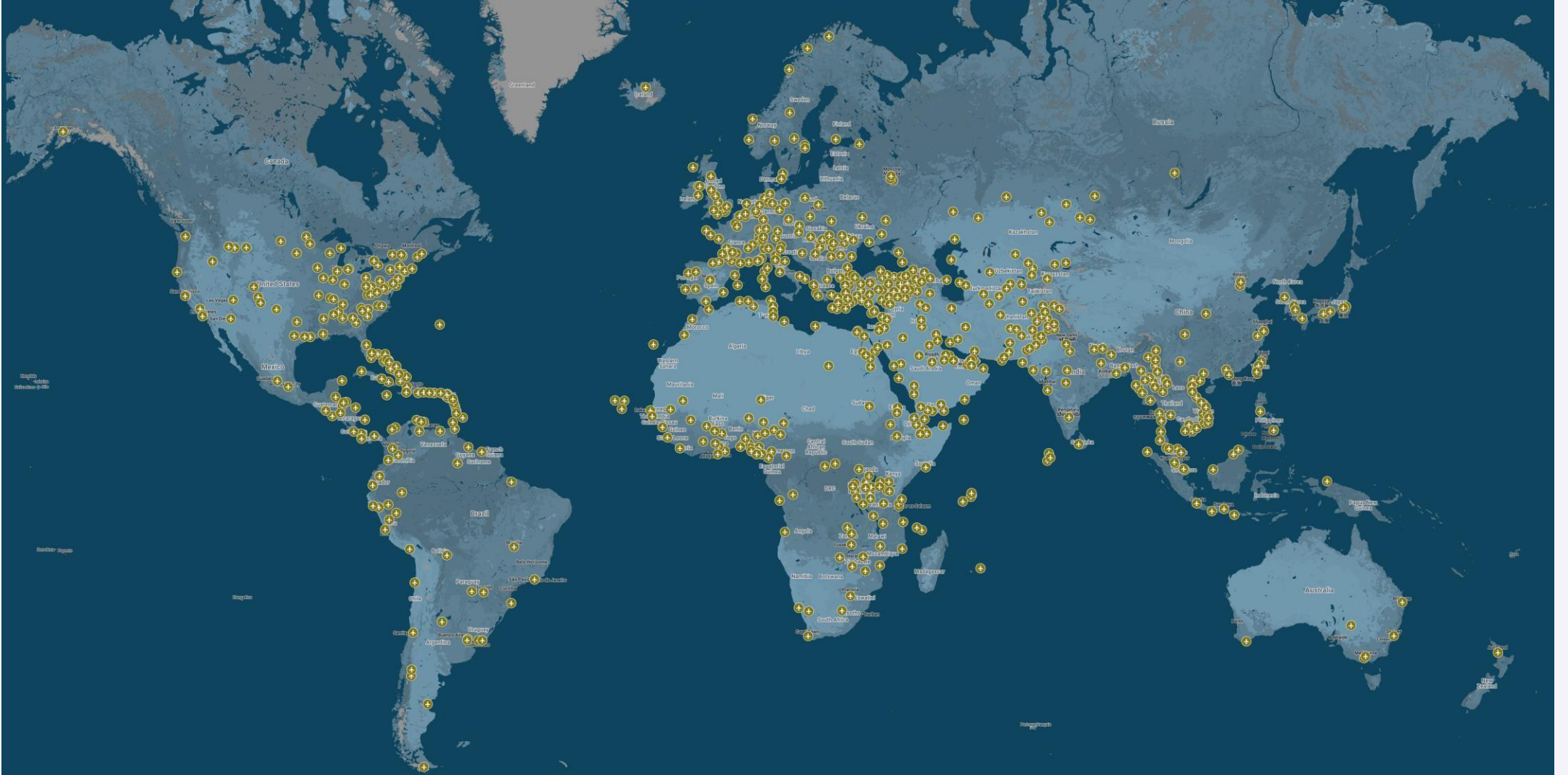
FlightRadar 24 verilerine göre Hitit Partner havayollarının 24 saat içerisindeki uçuş hareketlerinin temsili görselleştirilmesidir.





Dünyanın dört bir köşesinde havacılığın kalbi Hitit ile atıyor

Partner havayollarının Hitit Crane sistemleri üzerinden
uçuşa açtığı tüm havalimanlarının görselleştirilmesidir.





Rakamlarla Hitit

12,5M USD

2023 2Ç itibariyle
Toplam Satış Geliri
2022 2Ç oranla + %59

%41

FAVÖK Marjı
2022 2Ç oranla - %2

+%59

Yolcu sayısı artışı
2022 2Ç oranla

67

Partner

2023 yılı 2Ç içinde
+2 yeni Partner





Rakamlarla Hitit

2023 2. ÇEYREK

700+

Havalimanına
Crane DCS üzerinden
uçuş düzenleniyor

84

Ülkenin sınır ve gümrük
sistemleriyle veri alışverişi

60+

Farklı banka ve alternatif
ödeme sistemiyle
entegrasyon

**\$4.5
milyar**

2022 yılında Hitit
altyapısından
gerçekleşen satış hacmi





Finansal ve Diğer Önemli Gelişmeler

Yenilikçi Teknoloji Yatırımları

Teknokent mevzuatı çerçevesinde yürütülmekte olan projelere bağlı olarak 2023-2.Çeyrek sonu itibariyle 3.6 mln dolarlık Ar-Ge yatırımı ile 930 bin dolarlık lisans, donanım ve demirbaş yatırımı yapıldı.

Söz konusu yatırımların maliyetlerimizde azaltıcı, gelirlerimizde artırıcı etkileri 2023 - 3. çeyrekte itibaren gözlemlenecektir.

Geliştirmesi aşamalı olarak devam eden Teklif ve Sipariş Yönetim Sistemi (OOMS) çalışmaları kapsamında, IATA tarafından düzenlenen bir çalıştayda aralarında dünyanın en büyük 10 havayolundan bazı isimlerin de yer aldığı 27 havayolu katılımcısından oluşan bir endüstri konsorsiyumuna Hitit sistemi ve yol haritası sunulmuş ve olumlu görüş alınmıştır.



Güçlü Nakit Durumu

3 Mart 2022 tarihinde sonuçlanan halka arz sonrası 2023-2.Çeyrek sonu itibariyle nakit ve nakit benzerleri toplamı 16.6 mln dolardır. Aynı dönem için banka kredileri ve finansal kiralama yükümlülükleri hariç nakit tutarı 16.1 mln dolar seviyesindedir.



2023-2.Çeyrek sonu itibariyle satış gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %59 artarak 12,5 mln dolara ulaştı.



2023-2.Çeyrek sonu itibariyle SaaS gelirlerinin temeli olan yolcu sayıları bir önceki yılın aynı dönemine göre %59 artış gösterdi. Bu artışta yeni kazanılanların yanı sıra mevcut partnerlerin iş hacimlerindeki artış etkili oldu.

2023-2. Çeyrek sonunda ciro ve FAVÖK 2022 seviyesini aştı.

Finansal Gelişim

(USD Fonksiyonel Para Birimi Uyarınca Raporlama)

FAVÖK tutarı bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %51 artarak 5,1m USD'ye ulaştı. FAVÖK marjı ise önceki yılın aynı dönemine kıyasla büyük oranda UFRS 15 uygulaması ve makro değerler kaynaklı -%2 azalışla %41 olarak gerçekleşti.

Satışların %78'i döviz, %22'si TL bazında, yurtdışı / yurtiçi porsiyonu ise sırasıyla %71 ve %29 olarak gerçekleşti.

Yeni Partner Kazanımları

Devam eden satış süreçleri doğrultusunda Avrupa ve Afrika'da yeni Partner kazanımları gerçekleşmiş ve Crane PSS haricindeki bağımsız ürünlerin oranı artmıştır.

2023 2. Çeyrek itibariyle 6 kıtada 47 ülkede 67 Partner'e hizmet sunulmaktadır.



İleriye Dönük Beklentiler

Şirket, büyüme stratejisi doğrultusunda sürdürdüğü ürün ve hizmet üretimi ile satış ve pazarlama faaliyetleri yanı sıra, hedeflerini gerçekleştirmek üzere yatırımlarına devam etmektedir. Bu çerçevede 2023 sonu itibariyle USD bazında;



Ciroda %33 ile %38 aralığında büyüme



FAVÖK'te %43 ile %48 aralığında marj



Net Karda %25 ile %30 aralığında marj



Yatırım / Ciro oranı %30 ile %35 aralığında

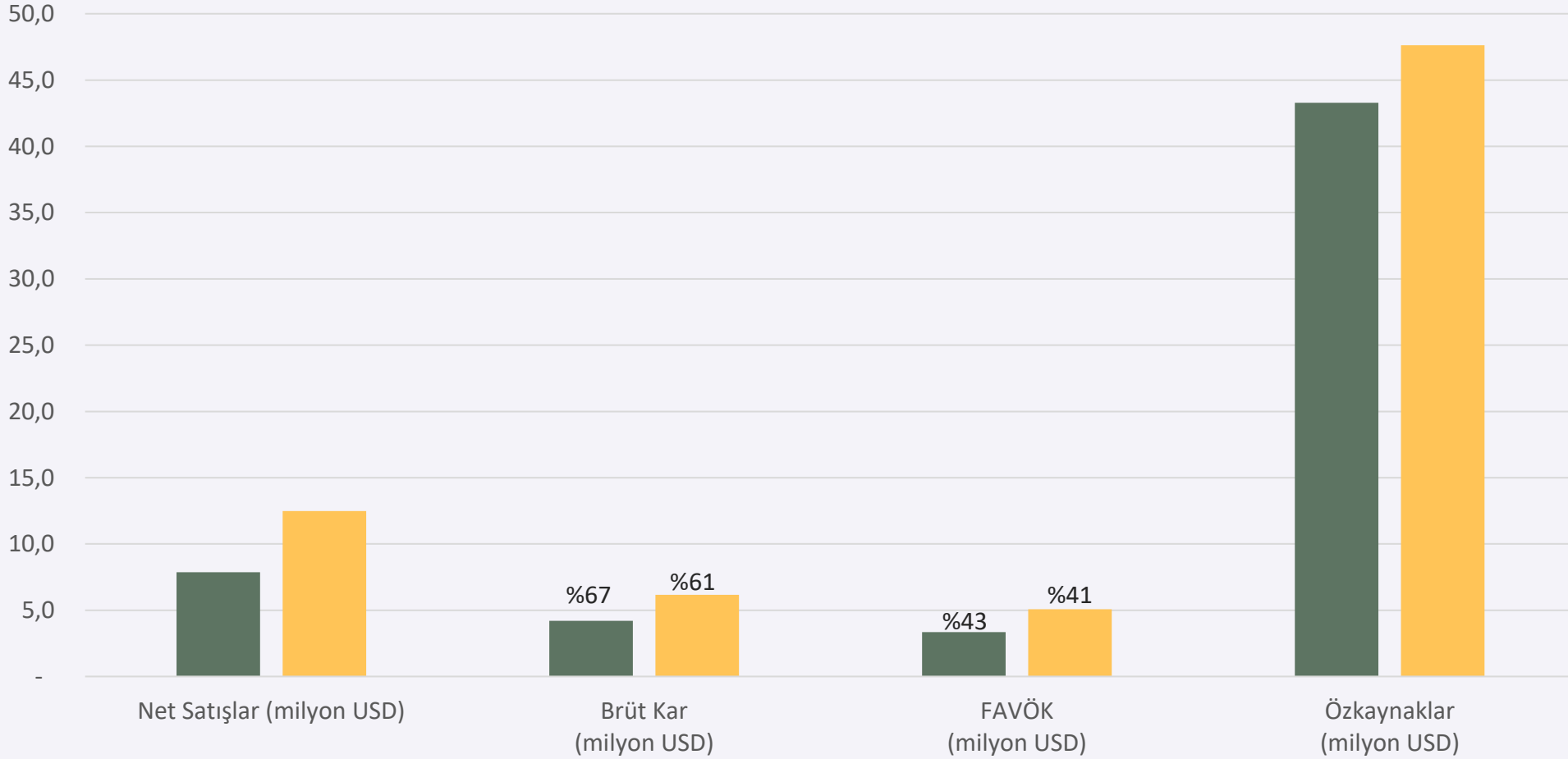
öngörülmektedir. Şirket, yukarıda anons ettiği öngörülerine dair gelişmeleri titizlikle takip etmektedir. Gerekli durumlarda söz konusu gelişmelere dair güncellemeleri yayımlayacaktır.



Finansal Özet

2022-6A 2023-6A

Şirket'in fonksiyonel para birimi 01.01.2020 tarihi itibarıyla USD olarak belirlenmiştir.



30 Haziran 2023 itibarıyla 16.1 milyon USD tutarında net nakit

(*) Amortisman hariç satışların maliyeti dikkate alınarak hesaplanmıştır.



Finansal Özet

Satışların yaklaşık %78'ini yabancı para cinsinden gelirler (USD veya EUR) oluşturmaktadır

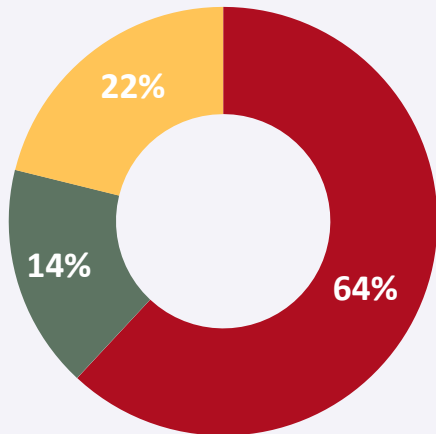
SaaS payı (%)

PSS	ADS	Diğer
82%	10%	8%

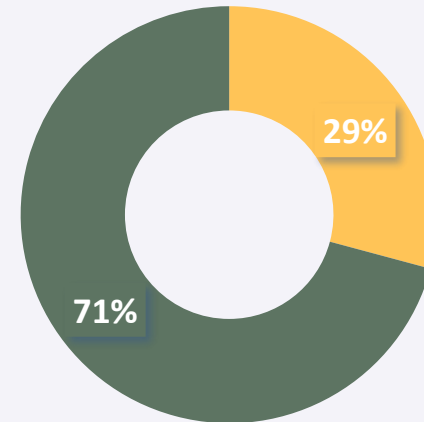
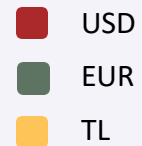
	2022-6A		2023-6A	
Ciro Kırılımı (USD)	USD	%	USD	%
SaaS	4,860	62%	7,492	60%
Yazılım Geliştirme ve Bakım	1,673	21%	3,339	27%
IaaS ve Projeler	1,339	17%	1,662	13%
Toplam	7,872	100%	12,493	100%

SaaS: Software as-a-Service

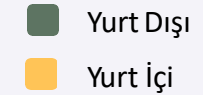
IaaS: Infrastructure-as-a-Service



Kur kırılımı (2023)



Coğrafi kırılım (2023)



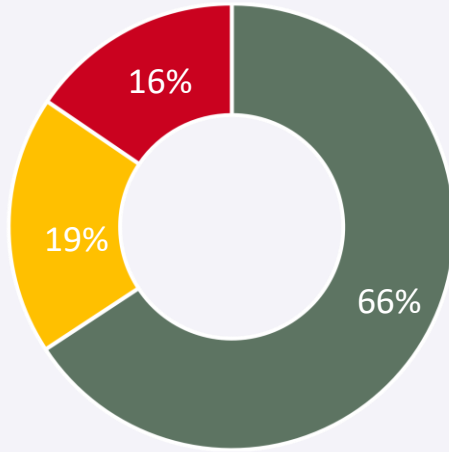


Finansal Özet

Maliyetlerin yaklaşık %56'sı
TL cinsindedir

Maliyet kırılımı¹

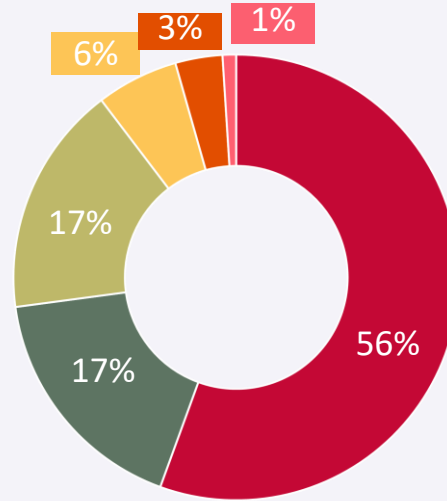
2023 Haziran itibariyle USD 9,635k



- Satışların maliyeti
- Satış & pazarlama
- Genel yönetim

Maliyet kırılımı²

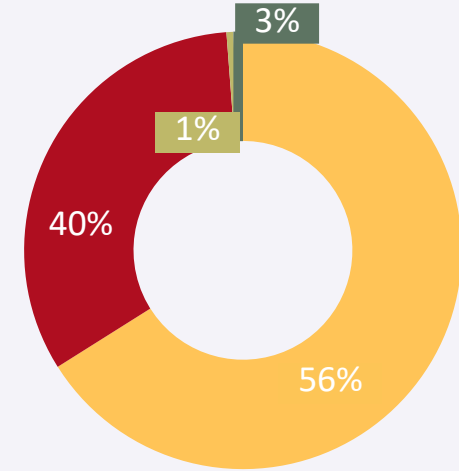
2023 Haziran itibariyle USD 9,635k



- Personel
- Amortisman
- Yazılım desteği
- Danışmanlık
- Kira
- Diğer³

Döviz dağılımı

2023 itibariyle



- TL
- USD
- EUR
- Diğer

(1) Maliyet dağılımına amortizasyon dahildir.

(2) Personel maliyetine personel maliyetlerinden doğan amortizasyon dahildir.

(3) Satış prim giderleri, reklam, tanıtım ve pazarlama giderleri, seyahat & konaklama giderleri, ofis giderleri gibi kalemlerden oluşmaktadır.



Öne Çıkan Gelişmeler

2023 2. Çeyrek Kritik Partner
Kazanımları ve Gelişmeler

2023 2. ÇEYREK



Yeni Partner Gelişmeleri

Afrika'da bir havayolu ile Kargo ve Havayolu Muhasebesi çözümlerimizin bağımsız kullanımı için anlaşma sağlanmış, Avrupa'da ise Rezervasyon ve Biletleme çözümlerimiz için yeni bir partnerle daha anlaşmıştır.

Bulut Mimarisi Çalışmaları

Birden fazla bulut sistemi üzerinde senkronize olarak çalışmayı sağlayan "çoklu bulut" mimarisinin geliştirilmesi için farklı bulut sağlayıcılar ile görüşme ve pilot projeler yürütülüyor.

Ekip Planlama Sistemi

Ekip Planlama Sistemimiz COVID sonrası ihtiyaçlara uygun görselleştirme ve fonksiyon zenginleştirmenin yanında Düzensiz Operasyon'u (IROPS) destekleyebilmek için senaryo bazlı çalışmaya uygun hale getirilmiş ve bu alanda lider 3. partiler ile çeşitli işbirliği adamları atılmıştır.

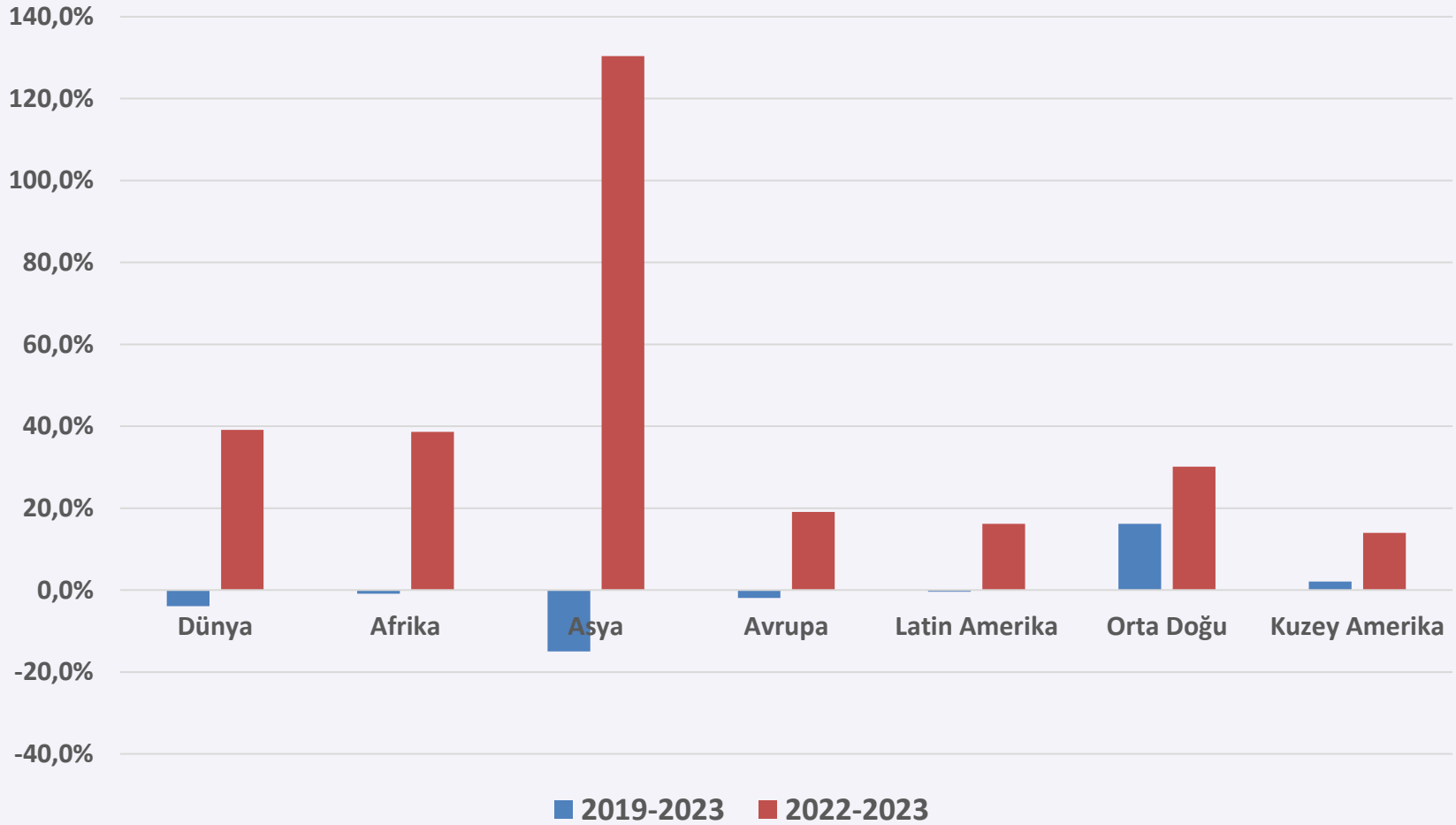
Teklif ve Sipariş Yönetim Sistemi (OOMS)

En güncel IATA veri standartlarına ve Hitit'in kendi piyasa ve trend analizlerine göre şekillendirilmiş olan ve yakın-orta gelecekte küresel pazarda PSS'in yanında kritik tamamlayıcı bir rol üstlenmesi beklenen OOMS çözümü için planlanan ilk aşama tamamlanmış, yol haritası kapsamında geliştirilmeye devam eden sonraki aşamalar için IATA önderliğindeki konsorsiyumdan olumlu görüş alınmıştır.



Sektörel Makro Göstergeler

Ücretli Yolcu Kilometresi (RPK)
Değişim Trendleri (%)

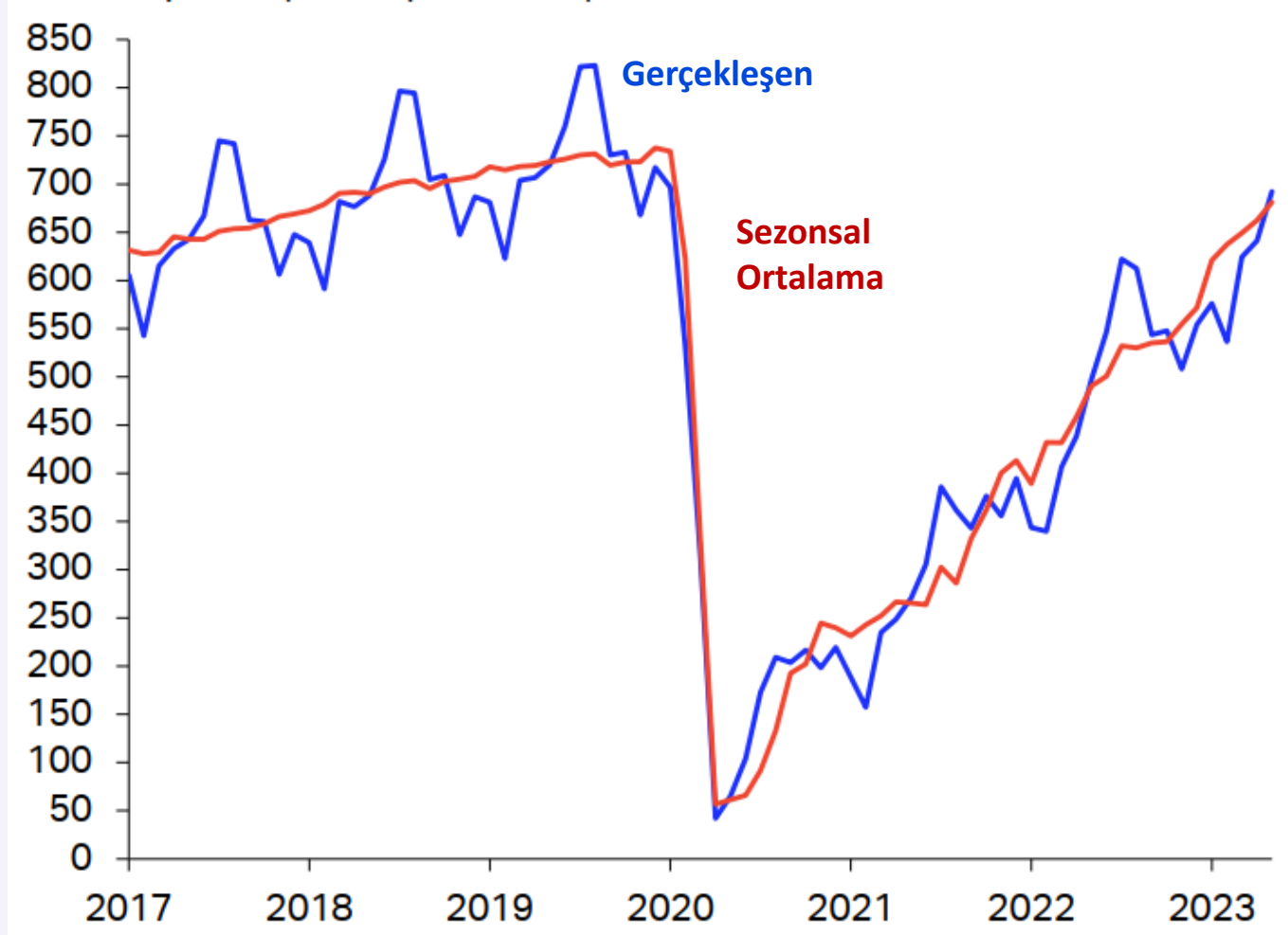


2023 2. ÇEYREK



Sektörel Makro Göstergeler

Aylık RPK Değerleri (Milyar) ve Değişim Grafiği



2023 2. ÇEYREK



Bilanço

Bilanço (USD '000)	31-12-22	30-06-23
Nakit ve nakit benzerleri	3.056	1.741
Finansal varlıklar	14.104	11.585
Ticari alacaklar	4.456	5.886
Peşin ödenmiş giderler	1.710	1.618
Diğer dönen varlıklar	1.296	955
Toplam Dönen Varlıklar	24.623	21.785
Maddi duran varlıklar	3.590	4.342
Maddi olmayan duran varlıklar	20.860	22.834
Finansal varlıklar	3.269	3.282
Ertelenmiş vergi varlıkları	69	224
Peşin ödenmiş giderler	1.933	2.174
Diğer duran varlıklar	56	56
Toplam Duran Varlıklar	29.777	32.914
Toplam varlıklar	54.400	54.698
Ticari borçlar	1.404	535
Banka kredileri	1.250	-
Finansal kiralama yükümlülükleri	1.027	517
Dönem karı vergi yükümlülükleri	-	1.335
Ertelenmiş gelirlere	917	1.043
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	947	1.082
Toplam Kısa Vadeli Yükümlülükler	5.545	4.512
Ertelenmiş gelirlere	2.107	2.256
Uzun vadeli karşılıklar (çalışanlara sağlanan faydalar)	331	301
Toplam Uzun Vadeli Yükümlülükler	2.438	2.557
Sermaye	18.812	18.812
Paylara ilişkin primler	20.879	19.368
Yasal yedekler	194	693
Tanımlanmış emeklilik fayda planlarındaki vergi sonrası kayıplar	-	132
Yabancı para çevirim farkları	-	234
Net dönem karı	3.639	2.724
Geçmiş yıllar karları	3.258	6.399
Toplam Özkaynak	46.417	47.630
Toplam yükümlülükler ve özkaynak	54.400	54.698



Gelir Tablosu

2023 2. ÇEYREK

Gelir Tablosu (USD '000)	1 Ocak- 30 Haziran 2022	1 Ocak- 30 Haziran 2023
Net satışlar	7,872	12,493
SMM (-)	(3,663)	(6,334)
Amortisman öncesi brüt kar	5,269	7,564
Amortisman	1,060	1,405
Amortisman sonrası brüt kar	4,209	6,159
Brüt kar marjı	53%	49%
Satış ve pazarlama giderleri (-)	(1,075)	(1,495)
Genel yönetim giderleri (-)	(1,205)	(1,806)
Esas faaliyetlerden diğer gelirler	370	970
Esas faaliyetlerden diğer giderler (-)	(456)	(743)
Esas faaliyet karı	1,842	3,084
Yatırım faaliyetlerinden gelirler	867	2,145
Finansman giderleri (-)	(1,912)	(1,557)
Finansman gelirleri	110	93
Vergi öncesi kar	906	3,765
Vergi gideri	(416)	(1,042)
Net Kar	490	2,724
Amortisman	(1,536)	(1,979)
FAVÖK	3,361	5,074
FAVÖK marjı	43%	41%



Sosyal Sorumluluk ve Sürdürülebilirlik Projeleri



Cinsiyet Eşitliği

Teknoloji sektöründe kadınları desteklemek için mentorluk sağlanması



Çevre

Su kıtlığını önlemek için vakıflara bağış yapılması



Eğitim

Burslar ve staj imkanları ile öğrencilerin desteklenmesi



Sağlık

Pakistan'da özel tedavi ihtiyacı olan çocuklara yönelik sağlık hizmetlerinin desteklenmesi

Küresel bir oyuncu olma yolunda topluma karşı sosyal sorumluluk bilinciyle hareket etmek Hitit için vazgeçilmez bir konudur.

2000

Depremzede

450

Konteyner Kent

Depremden öncelikle etkilenen illerdeki konteyner kentlerde kalıcı masa tenisi alanları kurulmaktadır. Antrenörler eşliğinde düzenli masa tenisi eğitimi verilerek, spor yoluyla rehabilitasyon süreci başlatılmıştır.

355

Okul

370

Öğretmen

“Uçan Raketler” Hitit sponsorluğu ve organizasyonu ile imkanları kısıtlı çocuklar arasında hareketsizliği ve sağlıksız yaşam tarzlarını önlemek için düzenlenen bir sosyal sorumluluk projesidir.

140.000

Öğrenci

Eylül 2018'de hayata geçirilen Uçan Raketler projesi ile Çorum, Isparta, Trabzon, Şanlıurfa ve Sakarya'da 355 okula, 370 öğretmene ve 140 bin çocuğa ulaşıldı.



Ekler

Ortaklık
Yapısı

Kurumsal
Yapı ve
Güncel
Değerler

Crane Çözüm
Ailesi

Fon Kullanım
Oranları





Ortaklık Yapısı

30 Haziran 2023 İtibariyle

2023 2. ÇEYREK

%36,82

Pegasus Hava
Taşımacılığı
A.Ş.

%23,19

Fatma Nur
Gökman

%4,71

Dilek
Ovacık

%4,34

Hakan
Ünlü

%4,34

Özkan
Dülger

%26,596

Halka
Açık



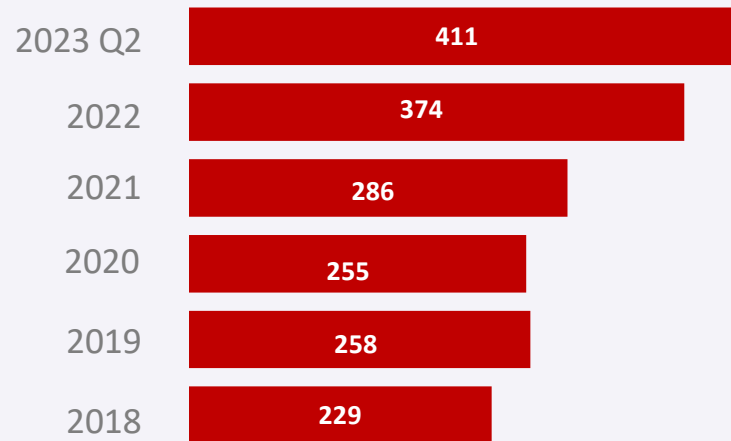
Kurumsal Yapı ve Güncel Değerler

Genel Yönetim

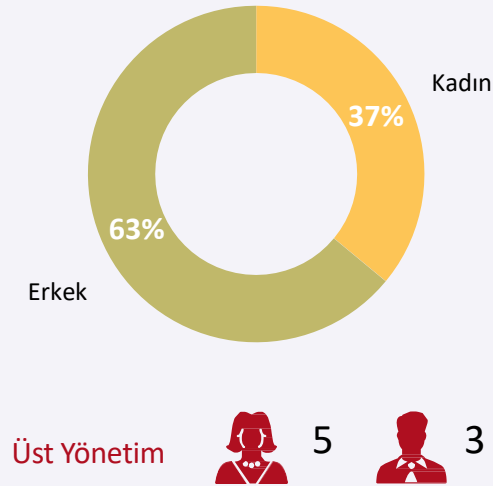


2023 2. ÇEYREK

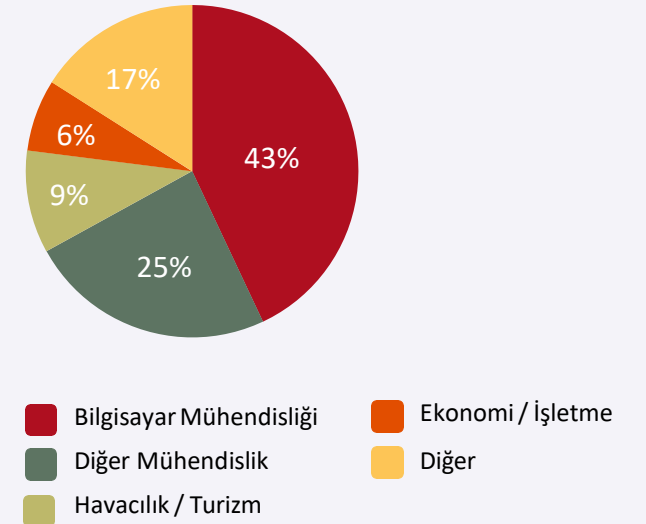
Toplam Çalışan Sayısı*



Cinsiyet



Eğitim





Yüksek Çalışan Kıdemi ve Memnuniyeti

Sektör ortalamasının üzerinde çalışan kıdemi ve aidiyeti

Kıdemli Bilişim Çalışanları

2023 yılı LinkedIn verilerine göre Türkiye'deki en büyük 10 yazılım şirketinde ortalama kıdem süresi 2,9 yıl iken bu rakam Hitit çalışanlarında 4,5 yıldır.

Yüksek Çalışan Memnuniyeti ve Aidiyeti

2022 yılı WTW verilerine göre bilişim firmalarında devir oranı (çalışan kaybı) ortalamada %18 iken aynı oran Hitit'de %9,8 düzeyindedir.

Deneyimli Yönetim Kadrosu

Orta ve üst düzey yöneticilerde ortalama kıdem süresi 9,6 yıla çıkmakta, dolayısıyla Hitit'in faaliyet alanında zor kazanılan uzmanlıklar ve kurumsal hafızanın korunması ve aktarılması sağlanmaktadır.



Crane Çözüm Ailesi

Hava taşımacılığının her adımı için anahtar teslim çözümler sunuyoruz.

Rezervasyon ve Yolcu Hizmetleri ("PSS")

Havayolları tarafından kullanılan, rezervasyon, biletleme, check-in, internet ve mobil rezervasyon, kalkış kontrolü, sadakat programı ve müşteri hizmetlerini kapsayan bir dizi kritik sistem

- Rezervasyon ve Biletleme
- İletişim Yönetim Modülü
- Bagaj Eşleştirme Sistemi
- İnternet Rezervasyon Motoru
- Kalkış Kontrol Sistemi
- Sadakat Katmanı
- Mobil Uygulama
- Ağırılık ve Denge Modülü
- Müşteri Hizmetleri Katmanı
- Charter Yönetim Sistemi

Operasyonel Çözümler

- Tarife Planlama
- Kabin Ekibi Planlama
- Operasyon Kontrol

Seyahat Çözümleri

- İnternet Üzerinden Seyahat Acentesi
- Acente Portal Uygulaması

Sanal Mağazacılık

- Havayolu Sanal Mağazacılığı

Hava Kargo

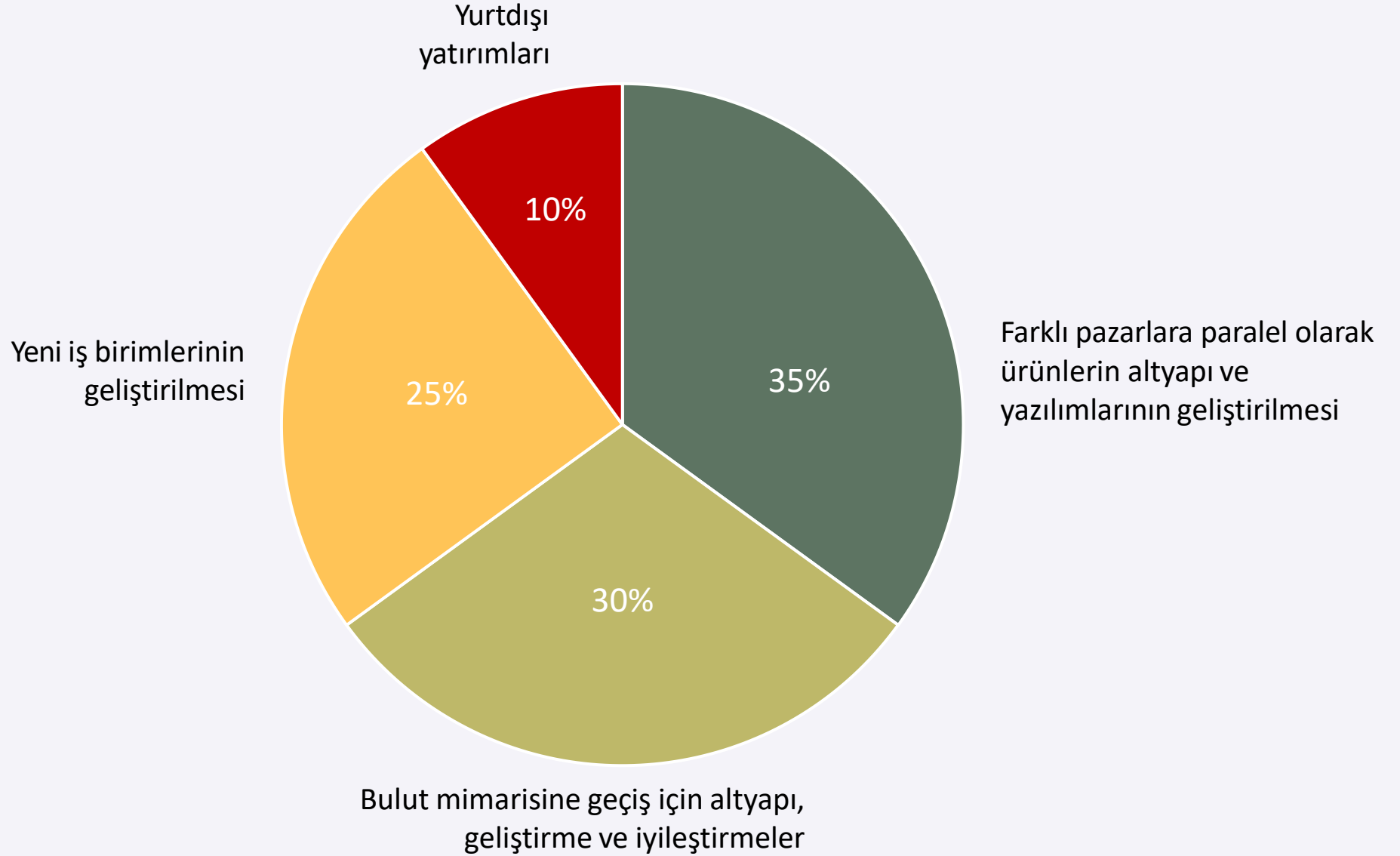
- Yerel Kargo Hizmetleri
- Rezervasyon ve Kargo Hizmetleri

Muhasebe Çözümleri

- Gelir Muhasebesi
- Gider Muhasebesi
- İş Performansı Endeksi



Fon Kullanımı oranları





TEŐEKKÜRLER

ReřitpaŐa Mah. Katar Cad. No: 4/1 ARI Teknokent 2
İç Kapı No: 601 34469 Maslak, İstanbul, Türkiye